



Case NSI

Hyundai

A photograph of two men in business suits sitting at a desk in an office. They are both smiling and looking towards a large computer monitor on the right. The man on the left is wearing glasses and has a beard. The man on the right is looking at the monitor. The entire image has a blue color overlay. The text 'O CLIENTE' is centered over the image.

O CLIENTE

O Cliente

Aqui queremos saber um pouco mais da empresa – uma bio – histórico – informações relevantes sobre o negócio para serem veiculadas



A Hyundai Motor Brasil (HMB) é a 7ª unidade da marca fora da Coreia do Sul além de outras 8 fábricas ao redor do mundo. A empresa investiu US\$ 700 milhões para a construção da nova unidade, localizada em Piracicaba, interior do Estado de São Paulo.

A produção de veículos iniciou-se em setembro de 2012, com o modelo HB20. Os modelos sedan e crossover foram lançados no primeiro semestre de 2013. Todos os modelos têm, desde o início de sua produção, o índice de nacionalização mínimo exigido na legislação brasileira.

O projeto gerou cerca de 5 mil empregos diretos, a partir do primeiro ano de produção, e outros 20 mil empregos junto aos fornecedores. A geração de empregos, no entanto, tem efeito multiplicador, em função do fortalecimento do parque de fornecedores de autopeças no interior do Estado de São Paulo. Junto com a Hyundai, fornecedores automotivos também estão estabelecendo unidades produtivas na região.

A person in a dark suit is shown in profile, holding a large sheet of paper. The scene is dimly lit, with a laptop and a white mug visible on a desk in the foreground. The background is dark and out of focus. The overall color palette is dominated by dark blues and greys, with a yellow highlight on the text.

O PROBLEMA

O Problema

Qual era a dificuldade que vocês enfrentavam antes da ferramenta?



Na época da implantação do aplicativo ECOMEX Suíte, a Hyundai Motor Brasil (HMB) era uma empresa, praticamente, em startup no país. Iniciar nossa operação de importação de partes e peças dentro de padrões rigorosos de controles e seguindo boas práticas de mercado era uma condição fundamental para nossos negócios.

Já utilizávamos o ERP SAP e iniciamos a busca de um aplicativo para gestão de comércio exterior. Encontramos na NSI e no aplicativo ECOMEX Suíte, uma excelente resposta às nossas necessidades.

O problema posto era claro: ajudar a HMB implantar o melhor processo de importação e integrar todo processo ao ERP SAP.

A photograph of three business professionals in a meeting, overlaid with a semi-transparent blue filter. The image shows a man on the left, a man in the center with glasses, and a woman on the right, all looking at a document on a table. The text 'O DESAFIO' is centered in the middle of the image.

O DESAFIO

O Desafio

Quais os desafios a serem superados com a proposta de implantação?



No processo de implantação do aplicativo ECOMEX Suíte, considerando o estágio (“startup”) em que nos encontrávamos no Brasil, vários foram os desafios.

O primeiro deles: Implementação do sistema que atendesse os requisitos para certificação Blueline, a qual foi obtida em um tempo recorde de 9 meses utilizando o Ecomex.

A NSI fez isso com destreza e o projeto foi iniciado com outros desafios: tempo restrito, processos ainda em fase de desenho ou moldados em processos temporários que deveriam ser revisados, além de ter o envolvimento de vários departamentos da companhia.



A SOLUÇÃO

A Solução

Como foi a transição dos desafios apontados até a solução dos problemas indicados.



O projeto teve como escopo a implantação dos módulos de importação e câmbio do ECOMEX Suíte, totalmente integrados ao SAP e também ao SISCOMEX e SISCOSEV.



O projeto teve duração de alguns meses, mas, transcorreu de forma esperada dentro de um ambiente complexo como todo projeto deste porte. Os desafios se converteram em oportunidades e melhorias foram propostas, atingindo objetivos estipulados.

The image shows a group of business professionals in a meeting. A man in the center, wearing glasses and a suit with a striped tie, is smiling and shaking hands with another man on the right. A third man is partially visible on the left, holding papers. The entire scene is overlaid with a semi-transparent blue filter. On the right side, there is a large, white, semi-transparent geometric shape that resembles a stylized 'L' or a corner of a document, partially overlapping the blue overlay.

OS RESULTADOS

Os Resultados

Quais os ganhos do projeto?

O resultado não poderia ser outro, senão, a padronização dos processos envolvidos na cadeia de importação. O aplicativo ECOMEX Suíte, com sua característica WEB, podendo ser acessado com toda segurança pelo time responsável na organização e a informação sendo compartilhada com todos envolvidos no processo.

O despachante, elo importante deste processo, também faz uso do aplicativo de forma segura para integrar dados ao SISCOMEX e SISCOSEV.



Centralizamos informações com segurança, temos uma integração eficiente com o SAP e ganhamos produtividade além de estarmos adequados à implantação de novos processos como Drawback, RECOF e outros.



OS BENEFÍCIOS

Os Benefícios

Quais os benefícios percebidos pela implementação das soluções.

Ecomex Suíte (Importação, Exportação e Câmbio)

- Redução do TCO
- Armazenamento seguro e centralizado de informações estratégicas
- Eliminação multas por erros.
- Controle efetivos dos gastos.
- Distribuição segura de documentos.

Drawback Suspensão e isenção

- Otimização do fluxo de caixa
- Planejamento apurado das importações e exportações através da integração do módulo Drawback junto aos demais módulos do Ecomex Suíte.
- Utilização imediata dos benefícios fiscais dos processos de importação

O despachante, elo importante deste processo, também faz uso do aplicativo de forma segura para integrar dados ao SISCOMEX e SISCOSEV.





O RESUMO

Resumo

Se você pudesse usar apenas uma palavra pra conceituar os serviços Bysoft NSI, qual seria?

A PALAVRA SERIA “PARCERIA”.



DEPOIMENTO

Depoimento

Faça um breve depoimento sobre sua experiência com nossas soluções.



Encontrar em uma cidade vizinha à nossa (a Hyundai fica em Piracicaba e a NSI tem sede em Limeira) uma empresa com tamanho comprometimento e do porte da NSI foi uma grata surpresa. Este depoimento representa nossa satisfação em divulgar a quem possa interessar que, apesar dos grandes desafios, tivemos um bom projeto e confiamos em uma parceria de longo prazo, com a solução sempre atualizada e um time de suporte da NSI pronto a atender nossas necessidades com rapidez e eficiência.

Definitivamente, recomendamos a NSI e o aplicativo ECOMEX Suíte a todos.

Gustavo Péret Dias | Logistics & Custom Clearance Manager



Contato

Tel: (19) 3720-2000
comercial@ecomex.com.br

Rua Carlos Gomes, 1321 – 3º Andar
Pátio Office – Centro – Limeira/SP
CEP 13.480-013

–
Rua do Rócio, 350 – 11º e 12º andar
São Paulo/SP